

FEL GmbH
Dirk Lonnemann
Im Brauereiviertel 5
24118 Kiel

Itzehoe, 5. September 2026

**Bewerbung als Unternehmerische Leitung Vertrieb & Marketing, Kennziffer
HRP0012.03460.JB.161025**

Hallo Dirk,

in deiner Anzeige suchst du jemanden, der in deine Rolle hineinwächst und die FEL GmbH später weiterführt. Dafür bewerbe ich mich. Ich bin 37 Jahre alt, wohne in Itzehoe und arbeite seit über 10 Jahren im Marketing, inhouse und freiberuflich. Ein bestehendes Unternehmen weiterzuentwickeln und nach und nach zu übernehmen, ist der Schritt, den ich als Nächstes gehen möchte.

Ich habe in 2 Agenturen Teams geführt. Bei visuellverstehen in Flensburg habe ich den Text- und SEO-Bereich mit aufgebaut und dort ein eigenes Kleinteam geleitet, mit Personalverantwortung und Mitarbeitergesprächen. Bei DEPT in Berlin war ich anschließend Content Lead für ein Team von bis zu 14 Personen, disziplinarisch und fachlich, dazu Kalkulation und Kundenentwicklung. Neue Kolleginnen und Kollegen habe ich dort zusammen mit den Recruiter:innen gesucht und eingestellt. Beide Arbeitszeugnisse liegen bei.

Seit 2017 bin ich parallel zur Festanstellung selbstständig. Ich gewinne meine Kunden selbst und setze die Projekte auch selbst um, inzwischen eine dreistellige Zahl davon. Außerdem habe ich 2 eigene Produkte an den Markt gebracht: eine B2B-Software für Gesundheitspraxen und ein Tool, das misst, wie Marken in KI-Antworten auftauchen. Es hat 2026 seine Kategorie bei der Peec MCP Challenge gewonnen. Inhouse bin ich aktuell Senior Digital Marketing Manager bei einem Pharmaunternehmen und verantworte dort Marketing und Budget mehrerer Marken, in enger Abstimmung mit der Geschäftsführung.

Bisher habe ich Personalberatung von der Kundenseite erlebt, als jemand, der Teams aufbaut und Stellen besetzt. Die Leistungen, die FEL anbietet, kenne ich dagegen gut: Stellenanzeigen, Online Marketing, Social Recruiting und Karriereseiten sind Marketing für Kandidaten, also mein Handwerk. Dazu kommt ein Thema, das ich gern für FEL entwickeln würde: Menschen suchen ihre nächste Stelle inzwischen auch über ChatGPT und ähnliche Systeme. Wie eine Marke dort auftaucht, kann ich heute schon messen. Was ich bisher nicht gemacht habe, ist die Leitung einer eigenen Vertriebsabteilung. Kunden zu gewinnen und über Jahre zu halten, gehört dagegen seit 10 Jahren zu meiner Arbeit.

Wie ich den Markt und den Auftritt von FEL sehe, habe ich auf einer kurzen Seite zusammengefasst: flomeier-fel.pages.dev. Über Beteiligung und Übergabe spreche ich gern persönlich mit dir, in Kiel oder wo es dir passt.

Viele Grüße

Florian Meier